

BUSINESS DEVELOPER (H/F)

Montaigu-Vendée (85) – CDI

Présentation de l'entreprise

VERDEMOBIL BIOGAZ, est une entreprise spécialisée et engagée dans le domaine des énergies renouvelables et déploie son expertise dans les solutions de valorisation du biogaz, Biométhane, BioCO₂, BioGNL et BioHydrogène. Notre entreprise s'engage à promouvoir des solutions éco-responsables pour répondre aux besoins énergétiques tout en réduisant l'impact environnemental. Nous sommes à la recherche de talents passionnés et engagés pour rejoindre notre équipe et contribuer à notre mission de développer des sources d'énergie durables.

Description du poste

Pour assurer le développement de son activité, VERDEMOBIL BIOGAZ cherche un(e) Business Developer. Ce poste en CDI est à pourvoir immédiatement et est basé à Montaigu-Vendée (85).

Rattaché(e) au Responsable Commercial, vous aurez en charge la conception/chiffrage, et la commercialisation des installations industrielles construites par la société.

Pour cela, vous assurerez les missions suivantes :

- ❖ Analyser et comprendre les problèmes ou les besoins des clients et leur proposer une solution adaptée à une demande ou une problématique client
- ❖ Concevoir et dimensionner des installations et équipements en relation avec le Bureau d'Etudes (Etudes d'Ingénierie)
- ❖ Gérer un portefeuille de clients
- ❖ Développer l'activité auprès de prospects
- ❖ Rendre compte de son activité commerciale
- ❖ Participer à des salons
- ❖ Participer à l'amélioration continue des procédés et proposition d'amélioration
- ❖ Développer et suivre de nouveaux projets
- ❖ Détecter les opportunités de croissance, être capable d'identifier les besoins de marché et de les prioriser
- ❖ Diffuser des informations techniques stratégiques aux services concernés
- ❖ Augmenter la visibilité de l'entreprise

Le/la Business Developer participe également de manière transversale avec l'ensemble des services de la société (Réalisation, Commercial, SAV) aux missions suivantes :

- ❖ Veille technologique et réglementaire
- ❖ Retour d'expériences et amélioration continue des procédés

Tout au long de ces tâches, vous êtes le lien entre l'équipe projet et les clients. Vous êtes garant(e) de la conception et de la relation client.

Des déplacements ponctuels sont à prévoir sur l'ensemble du territoire et dans les pays frontaliers.

Le profil recherché

De formation initiale de niveau supérieur de Bac+3 à Bac+5, vous êtes titulaire d'une formation dans le domaine du commerce technique. Une expérience dans le domaine du gaz est souhaitée.

De bonnes connaissances en anglais et une aisance à l'oral sur les sujets techniques sont nécessaires pour vous permettre d'échanger facilement avec les services techniques de nos fournisseurs.

Des connaissances dans le domaine du gaz (traitement/compression), de la cryogénie seront un précieux atout.

Vous devrez faire preuve d'autonomie et d'initiative. Disposant d'un bon relationnel, vous êtes prêt(e) à relever les challenges d'une entreprise innovante et dynamique, en forte croissance. Vous savez travailler en équipe et partager votre expertise et votre expérience avec vos collègues.

Rémunération

Salaire attractif à déterminer selon profil et expérience

Chez VERDEMOBIL BIOGAZ, nos collaborateurs bénéficient :

- ❖ D'un accord d'intéressement en vigueur
- ❖ D'un CET, PEE et PERCO
- ❖ De tickets restaurant
- ❖ De 50% des abonnements de transport en commun pris en charge par l'employeur
- ❖ D'une mutuelle avantageuse pour vous et vos ayants droit
- ❖ D'une possibilité de télétravail
- ❖ D'une flexibilité horaire

Rejoignez-nous !

Si vous êtes passionné(e) par les énergies renouvelables, l'innovation et que vous souhaitez faire partie d'une entreprise qui œuvre pour un avenir plus durable, nous serions ravis de vous accueillir dans notre équipe. Pour postuler, envoyez votre CV à : candidature@verdemobil.com